

Analista Comercial | Bioma

SUMÁRIO DA VAGA

A vaga é destinada a profissionais com experiência em comunicação e no terceiro setor para criar a estratégia comercial do Bioma. Essa pessoa será responsável por prospectar clientes e parceiros, estruturar o modelo de negócio da plataforma e fortalecer a sustentabilidade financeira do projeto.

RESPONSABILIDADES

- Desenvolver e coordenar a estratégia comercial e de vendas do Bioma.
- Prospectar e captar novos clientes, parceiros e financiadores para a plataforma.
- Estruturar e aprimorar o modelo de negócio, buscando novas fontes de receita e sustentabilidade financeira.
- Construir e viabilizar um modelo de negócio capaz de se sustentar de forma independente, sem depender de apoio ou financiamento externo.
- Acompanhar indicadores comerciais e de vendas, propondo ajustes de estratégia.
- Negociar contratos, parcerias e propostas comerciais.
- Mapear oportunidades de mercado alinhadas à missão e aos valores do Bioma.
- Articular-se com a coordenação geral para alinhar a estratégia comercial à teoria da mudança e ao impacto social do projeto.
- Mapear e identificar eventos estratégicos, responsabilizando-se por um calendário de participação das lideranças do Bioma.

HABILIDADES TÉCNICAS

- Experiência prévia em Agências de comunicação.
- Experiência prévia no terceiro setor ou em negócios sociais/de impacto.
- Conhecimento em estratégia de vendas e desenvolvimento comercial.
- Domínio de modelos de negócio e estratégias de sustentabilidade financeira.
- Experiência em prospecção e relacionamento com clientes e parceiros.
- Familiaridade com ferramentas de CRM, planejamento e gestão comercial.
- Domínio dos seguintes programas: Asana, RD Station, Google Chat, Pacote Office.

HABILIDADES COMPORTAMENTAIS

- Visão estratégica e comercial.
- Proatividade e capacidade de negociação.
- Boa comunicação e articulação com diferentes públicos.
- Autonomia e organização.
- Identificação com a causa e a missão do Bioma.
- Letramento racial e compreensão da causa afroindígena.

Regime de contratação: PJ

Local de trabalho: Regime híbrido, com atividades presenciais pontuais em São Paulo - SP.